

# COMMUNICATION L'enjeu des données produits

*Deux ans après le lancement du référentiel commun EDONI, l'association éponyme, Echanges de Données Informatisées Négoce Industrie, organisait le 11 décembre dernier à Paris, conjointement avec le CETIM (Centre technique des Industries Mécaniques) et la FIM (Fédération des Industries Mécaniques) et en coopération avec eCl@ss, une journée d'échanges entre industriels sur l'enjeu des données produits numérisées.*

Structurée autour d'une conférence et d'ateliers de réflexion, cette journée fut l'occasion pour la quarantaine de personnes y participant, des représentants de diverses industries pour la plupart mais aussi de la distribution professionnelle, de découvrir ou de mieux connaître le Référentiel Commun EDONI lancé en décembre 2012 et marquant l'aboutissement d'un travail de longue haleine mené par l'association Edoni. « Il nous a paru utile d'organiser à l'intention des industriels cette journée d'informations et de

réflexions sur l'enjeu important que représentent les données produits » expose Nadine Dagonneau, secrétaire général de l'association Edoni, qui poursuit « La transmission de données de qualité respectant un référentiel partagé par tous les acteurs implique de travailler sur l'ensemble du système de gestion des bases de données de l'entreprise, ce qui est une démarche complexe à mettre en route pour de nombreux industriels et qui n'est pas nécessairement perçue comme une priorité à court terme. Elle est pourtant l'une des clés pour optimiser les relations avec la clien-



Les données catalogues des fournisseurs ayant adopté le référentiel commun EDONI peuvent être consultables gratuitement en ligne sur le site [www.traceparts.com](http://www.traceparts.com).



tèle et vendre plus. C'est pourquoi il est important de faire tomber certaines résistances, liées notamment à l'idée fortement ancrée, mais erronée, qu'un catalogue au format partagé ne permet pas de se différencier de ses concurrents. » Et d'expliquer que l'un des objectifs de cette journée était de faire prendre conscience aux fabricants et aux distributeurs qu'une bonne description des produits dans le cadre d'un format commun ne porte pas sur le seul volet technique, mais concerne également les aspects logistique et commercial pour répondre aux attentes des distributeurs et des clients, ce que propose le référentiel commun EDONI.

## Une coopération européenne

Pour la description technique des produits, le référentiel commun EDONI intègre le modèle eCl@ss, standard de classification et de codification de données relatives aux



Une quarantaine de personnes ont participé à la journée organisée par Edoni en partenariat avec le Cetim et la Fim autour de la qualité des données produits numérisées.

## Des nouvelles opportunités de vente

Répartis en quatre groupes de travail, les participants à la journée « Enjeu des données produits » ont mené une réflexion sur le thème général « Comment répondre à la demande de données produits de qualité émise par vos clients stratégiques » à travers les réponses données à quatre questions :

- Qu'avez-vous fait jusqu'à aujourd'hui pour fournir des données produits de qualité à vos clients ?
- Quel est votre sentiment lorsque vous devez fournir de telles données ?
- Quels freins/risques voyez-vous dans la transmission de données produits de qualité à vos clients ?
- Quels bénéfices/opportunités voyez-vous dans une telle transmission ?

La synthèse de l'ensemble des points cités en réponse à ces questions mit en évidence le fait que le besoin d'échanges de données numérisées connaît une croissance exponentielle et que les différents acteurs de la filière, industriels accompagnés des fédérations, organismes de normalisation, ne doivent plus attendre pour ouvrir ce chantier qui doit constituer un véritable projet d'entreprise, avec une implication de la direction, un budget dédié, des hommes-clés...

L'échange de données numérisées via un référentiel commun représente de nouvelles opportunités de ventes auprès de clients déjà existants et nouveaux : ce fut l'idée forte émise en conclusion de cette journée de réflexions.

produits industriels destiné à la description uniforme de ceux-ci, lequel s'appuie de plus en plus sur les normes ISO/IEC à l'échelle internationale. Pour exposer la méthodologie et les atouts de ce standard demandé par les grands donneurs d'ordres à travers toute l'Europe, le président d'eCl@ss, Friedhelm Hausmann, était l'invité d'honneur de cette journée.

Au cours de l'après-midi, Audi, Siemens et Schneider Electric ont apporté leur témoignage en tant qu'utilisateur de la classification eCl@ss et Air Liquide Welding, le sien

sur les avantages d'un référentiel articles. Edoni a également signé un accord de coopération avec Traceparts, une entreprise française spécialiste de la CAO de réputation mondiale, en vertu duquel les données catalogues des fournisseurs ayant adopté le référentiel commun EDONI peuvent être consultables gratuitement en ligne sur le site [www.traceparts.com](http://www.traceparts.com), ce qui est de nature à mieux faire connaître et comprendre le référentiel commun EDONI pour favoriser son déploiement pour le bénéfice de tous.

DT

## brèves

### Salice certifie la qualité de ses charnières

Afin d'offrir le maximum de garantie de qualité, Salice certifie depuis plusieurs années, avec de nouveaux critères plus stricts, ses charnières par le FCBA. La certification CTB, contrairement aux certifications produits classiques qui sont obtenues par l'envoi d'échantillons, une seule fois dans la vie d'un produit, propose un test produit annuel par picking dans la production.

Cette certification garantit non seulement la qualité du produit lors de son lancement, mais également la mise en place d'un

contrôle qualité interne efficace : ainsi audit et contrôles sont réalisés tous les ans par le FCBA dans les usines Salice.

### Garantie 3 ans chez ESAB

Spécialiste des technologies de coupage et de soudage, le fabricant ESAB propose désormais une garantie standard sur les pièces et la main-d'œuvre pour ses générateurs de soudage, ses dévidoirs et ses machines de coupage au plasma manuel vendus partout en Europe. Le support de garantie est fourni par le réseau de service agréé de la marque qui offre une couverture géographique très complète sur le continent.

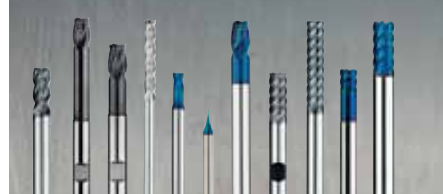
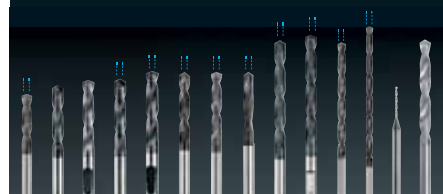
# Phantom

## IL N'Y A PAS DE LIMITES À CE QUE VOUS POUVEZ FAIRE.

L'ENSEMBLE DE LA GAMME D'OUTILS EN CARBURE MONOBLOC? DEMANDEZ LE CATALOGUE DE PHANTOM À VOTRE DISTRIBUTEUR.

CATALOGUE CARBURE MONOBLOC

POUR LA GAMME COMPLÈTE: [WWW.PHANTOM.EU](http://WWW.PHANTOM.EU)



Voorste Kerkweg 4  
7361 ET Beekbergen | Pays-Bas  
N° Vert : 00800-74 268 661  
Fax : +31 55 506 76 01  
Email : [ventes@vanommen.nl](mailto:ventes@vanommen.nl)

[www.phantom.eu](http://www.phantom.eu)